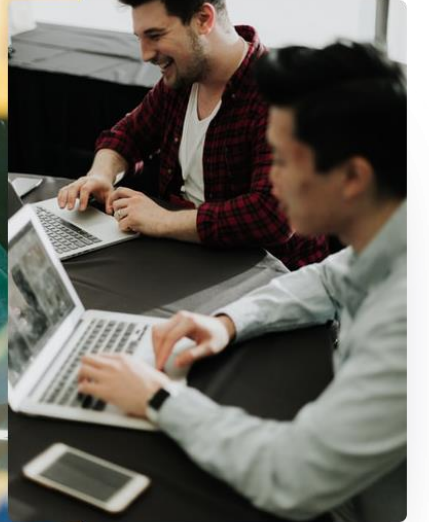


open **IP**
by DESTINY



MyOpenIP

“

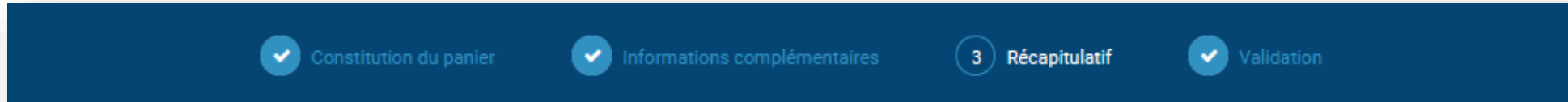
Utiliser le prévisionnel de vente

”

Utiliser le prévisionnel de vente

Le prévisionnel de vente permet de calculer les projections de ventes sur 1, 2, 3, 6 ou 12 mois à l'aide d'une date cible de vente et d'une étape de vente.

- ✓ Lors de l'étape 3 du passage d'une commande, **récapitulatif** :



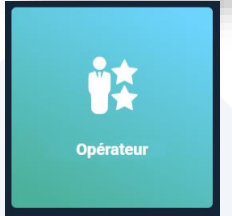
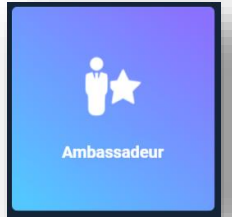
- ✓ Renseignez la **date cible de vente**

- Si vous sélectionnez l'étape abandon cela vide automatiquement la date cible (l'étape reste modifiable)
- Si vous sélectionnez l'étape perdu cela renseigne automatiquement la date du jour (l'étape reste modifiable)
- Lorsque vous validez le devis cela renseigne automatiquement l'étape signé avec la date du jour

- ✓ Choisissez l'**étape de vente**

- | | |
|------------------------------|---|
| • Abandon ou perdu = 0% | • Négociation = 75% |
| • Qualification projet = 10% | • Signature = 90% |
| • Chiffrage projet = 30% | • Signé = 100% (à la validation du devis) |
| • Devis client = 50% | |

- ✓ **Enregistrez**



Prévisionnel de ventes

Date cible de vente: 22/10/2020 Étape de vente: En signature

Probabilité de vente: 90 %

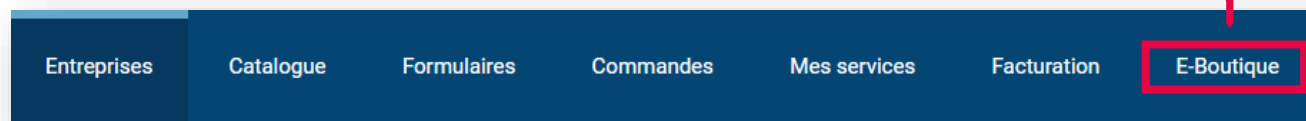
Enregistrer ✓

Les devis supprimés ne seront plus accessibles et n'auront aucune donnée prévisionnelle conservée

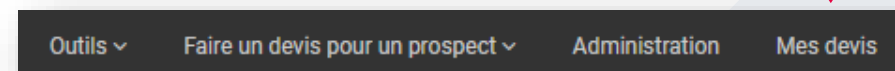
Utiliser le prévisionnel de vente

- ✓ Les informations de prévisionnels de vente sont disponibles dans vos commandes en brouillon et devis en cours

- ✓ E-boutique



- ✓ Mes devis



- ✓ Visualisez les devis souhaités à l'aide des filtres

The screenshot shows the 'Commandes brouillon et devis en cours' page. At the top, there is a search bar with several filters: 'N° devis / Version', 'N° client', 'Client', 'Nom des offres', 'Création', and 'Étape E-Boutique'. Below this is another row of filters: 'Étape de vente', 'Devis signé (début)', 'Devis signé (fin)', 'Date cible de vente (début)', and 'Date cible de vente (fin)'. A red 'Rechercher' button is located below the filters. The main content is a table with columns: 'N° devis / Version', 'Client', 'Commune', 'Nom des offres', 'Création', 'Étape E-Boutique', 'M.E.S. / ABO. €', and 'Prévision'. The 'Prévision' column is expanded to show a dropdown menu with options: 'Abandon' (0%), 'Qualification projet' (10%), and 'En signature' (90%). Each option has a calendar icon and a date. The 'Prévisionnel de ventes' button is highlighted with a red box.

N° devis / Version	Client	Commune	Nom des offres	Création	Étape E-Boutique	M.E.S. / ABO. €	Prévision
DEV000052134/1 Ajout / Réduction	Client Revendeur	Rotterdam	• Portabilité de numéro...	14/10/2020	4	10.80 € / 0.36 €	Abandon 0%
DEV000052113/1	Vieux motard que jamais	TOURS	• Accès Internet ADSL / ...	09/10/2020	2	528.00 € / 64.80 €	Qualification projet 10%
DEV000052107/2	Vieux motard que jamais	POITIERS	• Accès Internet ADSL / ...	07/10/2020	2	946.80 € / 94.80 €	En signature 90%

- ✓ Cliquez sur **Prévisionnel de vente**

Utiliser le prévisionnel de vente

- ✓ Renseignez la **durée de la prévision**



- ✓ Calculez



Prévisionnel de ventes

Durée de la prévision (en mois) ⓘ

3

Résultat des prévisions

Montant des abonnements : 275.40 €

Montant des FMS : 904.92 €

Montant total : ⓘ 1180.32 €

Calculer

Seuls les devis avec des données de prévision seront pris en compte dans le calcul.



openIP

by DESTINY

www.openip.fr

01 84 78 78 80

commercial@openip.fr